# INPOSIA

## Montpellier (34000), France

## Description

INPOSIA propose des solutions d'intégration EDI / B2B/B2G/B2C hautement sophistiquées basées sur des services pour répondre aux exigences internationales, complexes et critiques des entreprises. Nous proposons pour chaque taille d'entreprise et chaque secteur le produit adapté pour numériser sans problème tous les processus opérationnels, de notre Cloud à nos outils OnPremise.

Société fondée en 2010 à Karlsruhe (Allemagne) où est situé notre siège social, nous nous sommes rapidement internationalisés par la fondation de bureaux en Turquie, France, Italie et Roumanie. Aujourd'hui, c'est 95 collaborateurs qui sont au service de nos clients.

Nous sommes basés depuis 2015 à Montpellier afin de servir au plus près le marché français avec des solutions EDI / API / B2G / B2B / B2C spécialisées.

Notre mission

Bâtir des ponts numériques pour façonner aujourd'hui l'avenir numérique de demain – nous sommes fiers de développer des solutions individuelles et sur mesure qui aident les entreprises à optimiser leurs processus d'affaires et ainsi à réseauter le monde entier.

Notre vision

Chez INPOSIA, nous envisageons un avenir sûr et stable – nous aidons à façonner le chemin de la numérisation.

## Prestations

Ce qui rend INPOSIA si spéciale :

Partenaire B2B compétent, nous sommes le spécialiste EDI, B2B et intégration de données. Nous développons des solutions commerciales de haute qualité et approfondies pour vos besoins complexes. Ce faisant, nous opérons au niveau international dans toutes les industries. Nous pouvons donc compter parmi nos références de nombreux clients de renom issus d'un environnement international.

Assistance multi-langues 24/7, notre assistance multilingue est à votre disposition 24 heures sur 24, 7 jours sur 7. En cas de problèmes ou de perturbations qui affectent le fonctionnement productif de nos clients, nous procédons à une analyse proactive des erreurs et à un dépannage. Notre centre de service à la clientèle est en contact permanent avec le client et/ou le partenaire afin de garantir un processus sans heurts.

Partenariats stables, nous travaillons depuis de nombreuses années avec de nombreux partenaires, qui comptent parmi les spécialistes chefs de file de leur secteur.

Solutions informatiques individuelles, chez INPOSIA nous savons que chaque client est différent. C'est pourquoi nous développons des solutions individuelles et sur mesure avec nos clients/partenaires. Nous offrons un soutien complet, une assistance complète aux projets et une assistance 24/7.

Quelques chiffres clés :

- Plus de 800 clients dans le monde
- Plus de 500 000 utilisateurs
- 25.000 liaisons interentreprises, 100.000 business partners, 90 millions de transactions par an
- Tous les formats de données utilisés (EDIFACT, VDA, ANSI X.12, Tradacoms, XML, CSV / TXT etc.)
- Tous les protocoles de communication courants (FTP, SFTP, FTP-S, SMTP, AS2, https, OFTP2, x.400, VANs, - Webservices, API programmables etc)

- Certifié Peppol Access Point et Chorus Pro Access
- Mise en œuvre des dispositions réglementaires liées à la facturation électronique dans plus de 60 pays
- Supervision en temps réel des process grâce à un monitoring en ligne

## Informations sur l'entreprise

Année de création de l'entreprise : 2010
Taille de l'entreprise : PME < à 250 personnes

## Filière cible

Toutes Filières
Bâtiment Bricolage
Bijouterie, Horlogerie
Transport Et Logistique
Textile
Technical Industries
Cosmétique
E-commerce
Equipement De La Maison
Food-service
Loisirs
Produits Frais
Santé
PGC
Vin & Spiritueux

## Mes points forts

Atout n°1 : Facturation électronique dans + 60 pays
Atout n°2 : Support multilingues
Atout n°3 : Disponibilité & Réactivité

## Clientèle cible

TPE < à 10 personnes
PME < à 250 personnes
ETI < à 5000 personnes
GE >= à 5000 personnes
Toutes tailles d'entreprises

## Activités des éditeurs de logiciels / intégrateurs

Outil dématérialisation transaction comm

# Localisation

418 Rue du Mas de Verchant,
34000 Montpellier
France